



Gehirnflüsterer

Die Fähigkeit, andere zu beeinflussen

So funktioniert Manipulation!

Ständig will uns jemand von irgendetwas überzeugen. Statistisch betrachtet mindestens einige Hundert Mal am Tag, auch wenn wir dies gar nicht mehr wahrnehmen. Oder doch? Manchmal ist es ganz anders. Dann wird von einer Sekunde zur anderen Schwarz zu Weiß.

Warum fallen wir auf manche Mittel oder Tricks herein, auch wenn wir es eigentlich besser wissen? Welche »psychologischen Keulen« werden eingesetzt? Wie kommt es, dass wir manipulierbar sind? Diese Fragen beantwortet Kevin Dutton. Er erklärt, dass sich unser Gehirn, der komplexeste Computer der Welt, manchmal in das komplexeste »Furzkissen« (O-Ton Dutton) verwandelt – auch ein Ergebnis der Evolution.

Gehirnflüsterer

Deutsche Erstausgabe E-Book
352 Seiten

ISBN: 978-3-423-41705-1

EUR 8,99 [DE]

ET 1. Dezember 2012, 1.

Auflage

Übersetzung: Übersetzt von

Klaus Binder und Bernd

Leineweber

Sprache: Deutsch

Pressestimmen

» Die komplexen Zusammenhänge vom Beeinflussen und beeinflusst werden, der allgegenwärtigen Manipulation, werden durch den kurzweiligen Mix aus Anekdoten, Fallbeispielen, Tests und Sachinformationen einfacher durchschaubar. «

, www.taximagazin.ch

» *Lohnende Lektüre für die Bewältigung des Unternehmensalltags im Zeitalter von Informationsflut und Reizüberflutung.* «

, Gudula Buzmann , loesung-gb.de

» *Der britische Psychologe beschreibt die subtilen Mechanismen der 'Gehirnverführung' vom einfachen Blickkontakt bis zu den Denkfallen, in die selbst die schlauesten Menschen tappen.* «

, P.M. Magazin

» *Lesen und für die eigene Überzeugungskraft im Beruf nutzen.* «

, Personalmagazin

» *Anschaulich legt er dar, wie auch Ernährung, Sport, Schlaf und soziales Miteinander unsere Gehirnleistung beeinflussen.* «

18. Oktober 2021 , wernerschell.de
